

Первая сделка по продаже госбанком долгов коллектору закончилась неожиданно. Тендер ВТБ 24 по продаже портфеля проблемных кредитов на 4 млрд руб. выиграло небольшое агентство "Русдолг". Агентство, которое мало работает в банковском секторе, а с долгами физлиц практически не работало вообще, недооценило свои риски и предложило завышенную цену за портфель ВТБ 24, считают участники рынка.

Согласно информации, опубликованной на сайте группы компаний "Русская долговая корпорация", ее дочернее коллекторское агентство "Русдолг" стало победителем тендера по продаже портфеля проблемных кредитов на сумму около 4 млрд руб. В ВТБ 24 данную информацию подтвердили, сообщив, что Русская долговая корпорация была выбрана победителем из-за более выгодного ценового предложения. Сумму сделки и в банке, и в коллекторском агентстве раскрыть отказались.
Согласно информации базы "СПАРК-Интерфакс", Русская долговая корпорация владеет 75% "Русдолга", остальной долей владеют физлица. Единственным акционером ГК "Русская долговая корпорация" является международная коммерческая компания "Ворлд дебт корпорейшен", зарегистрированная на Виргинских островах.

Банк с госучастием впервые объявил тендер на продажу портфеля. Россельхозбанк, Сбербанк и Банк Москвы не работают с коллекторами на постоянной основе. В прошлом году Сбербанк оценивал эффективность взыскания долгов коллекторами, но дальше пилотного проекта дело не пошло. До сих пор госбанки предпочитали работать с просроченными кредитами своими силами или — особенно активно ВТБ 24 — по агентской схеме, оставляя просроченные долги у себя на балансе.

В тендере ВТБ 24 приняли участие десять коллекторских агентств, в том числе практически все крупнейшие игроки — "Секвойя Кредит Консолидейшен", "Пристав", Первое коллекторское бюро, Столичное коллекторское агентство, EOS, Morgan & Stout. Победа "Русдолга" участников рынка удивила. ""Русдолг" довольно давно работает на коллекторском рынке (с 2005 года.— "Ъ"), но это агентство никогда не специализировалось на долгах физлиц",— говорит председатель совета директоров коллекторского агентства "Центр ЮСБ" Александр Федоров. ""Русдолг" мало присутствует в банковском секторе",— добавляет старший вице-президент коллекторского агентства "Пристав" Сергей Шпетер.

Кредиты, проданные ВТБ 24, по сумме (4 млрд руб.) составляют менее 1% от розничного кредитного портфеля банка, но являются довольно крупным портфелем для

коллекторского рынка. Для сравнения: рекордный объем портфеля, проданного банком коллектору,— 7 млрд руб. (участниками сделки год назад были УРСА-банк и "Восточный экспресс", входившие на тот момент в банковский альянс Игоря Кима, и Первое коллекторское бюро). Участники тендера не раскрывают информации о том, сколько они предложили ВТБ 24 за портфель долгов, однако в неофициальной беседе указывают, что цена была невысока. "По нашим оценкам, такой портфель мог быть приобретен не более чем за 2-3% от его объема",— говорит представитель одного из агентств-участников тендера. "Это довольно старые необеспеченные кредиты с просрочкой более двух лет, причем уже хорошо проработанные коллекторами по агентской схеме,— указывает собеседник "Ъ".— Кроме того, по большинству кредитов не было платежей более года". Вероятно, "Русдолг", для которого работа с долгами физлиц не является профильной, предложил более высокую цену, чем другие игроки, не сумев оценить всех рисков, указывают участники рынка. "Нередко бывает, что, когда агентство только начинает работать на рынке цессии (покупка портфелей долгов.— "Ъ"), оно более оптимистично оценивает портфели и предлагает завышенную цену",— считает гендиректор "Секвойя Кредит Консолидейшен" Елена Докучаева.

В "Русдолге" отказались прокомментировать качество приобретенного портфеля. По словам заместителя гендиректора "Русдолга" Сергея Афанасьева, поучаствовать в тендере ВТБ 24 агентство решило потому, что его заинтересовало предложение банка по составу портфеля. При этом господин Афанасьев указывает, что "Русдолг" имеет опыт работы на рынке цессии, просто до сих пор эта информация не афишировалась.

Источник: bankir.ru