



Многие сегодня задумываются о том, чтобы начать свой бизнес. Причины этому могут быть разными: кто таким образом хочет обеспечить себе старость, у кого просто много денег и их надо куда-то «применить», у некоторых это смысл всей жизни. Большинство молодых энергичных людей стремится открыть свое дело, начать зарабатывать хорошие деньги, и при этом работать на себя же. Гложет только один вопрос: с чего начать? Более того, ведь это большой риск! Мы предлагаем несколько советов, которые могут помочь Вам реализовать свою мечту. Итак, Вы решили открыть свое дело. Но перед тем как уходить со своего рабочего места, подумайте:

- Действительно ли у Вас хватит сил и здоровья? Ответственный ли Вы человек, можете планировать свое время и выполнять работу в точно установленные сроки? Ведь теперь Вы отвечаете сами за себя. Никто не будет Вами руководить. Вам придется полагаться только на себя.

- Как у Вас с финансами? По карману ли Вам такая затея? Конечно, ежемесячный доход предпринимателя намного превышает доход заурядного сотрудника компании. Хотя Вы должны быть готовы к тому, что прибыль, особенно в начале трудовой деятельности, будет не слишком большая. К тому же, в один месяц Вы сможете заработать большую сумму денег. Хотя не исключено, что уже через месяц Вы будете еле-еле сводить концы с концами. Поэтому, если такое непостоянство Вам не подходит, то лучше держитесь за свое нынешнее рабочее место с регулярно выплачиваемой зарплатой.

- Переживаете ли Вы, что можете проиграть? Пойдете ли Вы, если потребуется, на риск? Вы должны быть готовы к рискованным ситуациям. Более того, Вы должны от этого испытывать удовольствие. Если Вы не рискованный человек, хороших результатов Вам не видать. Ведь конечный результат будет прекрасным вознаграждением за минуты дискомфорта и переживаний.

- Умеете ли Вы контактировать с людьми, налаживать связи? Именно в этом и заключается успех настоящего бизнесмена. Очень часто в бизнесе хорошие знакомства могут заменить большие деньги. Особенно на начальном этапе Вам придется постоянно договариваться о чем-то, находить нужных людей, переманивать их на свою сторону.

Если Вы ответили на все предыдущие вопросы и решили, что Вы действительно имеете большой потенциал и можете открыть свое дело, тогда вперед!

В бизнесе нельзя быть уверенным в завтрашнем дне. Там нет постоянства и стабильности. Но из Вас выйдет искусный бизнесмен, если Вы можете идти в ногу со временем, имеете свою голову на плечах и обладаете креативным мышлением. Также помните, что в бизнесе нет пределов, особенно, если это касается денег. Никто не сможет Вам сказать, сколько денег Вы будете зарабатывать.

Вы все же твердо решили начать свое дело? Тогда Вам предстоит хорошо поработать. Многие для начала выбирают частное предпринимательство. По словам специалистов юридической фирмы «Укрюсервис» для того, чтобы «открыть» предприятие, необходимо:

- зарегистрировать его в органах государственной исполнительной власти в районе, к которому относится юридический адрес предприятия (местонахождение). Результатом такой регистрации является получение Свидетельства о регистрации. Порядок регистрации субъектов предпринимательской деятельности изложен в ПКМУ №740 от 25.05.98г. «О порядке государственной регистрации субъектов предпринимательской деятельности».

- Следующий шаг предпринимателя – постановка на учет в соответствующие государственные инстанции. Например: налоговая инспекция, Пенсионный фонд, Фонд социального страхования, Фонд занятости населения и др.

- Для ведения предпринимательской деятельности с уплатой единого налога нужно ознакомиться с Указом Президента Украины от 03.07.98г. №727 «Об упрощенной системе налогообложения, учета и отчетности субъектом малого предпринимательства».